



CORSO DI FORMAZIONE E PERFEZIONAMENTO PER WINE EXPORT MANAGER VIDEO LEZIONI

MODULO ACQUISTO

Cognome Nome *

.....

Email

.....

Telefono

.....

Azienda

.....

Ruolo in azienda

.....

Livello conoscenza lingua inglese

BASE	BUONO	OTTIMO
------	-------	--------

** È consentito a un'azienda iscrivere più persone al corso, purché facenti parte della stessa, che potranno frequentare lezioni diverse tra quelle proposte in calendario.*

DATI PER LA FATTURAZIONE

Ragione sociale/Nome Cognome

.....

Città

.....

CAP

.....

Provincia

.....

P.Iva :

.....

Email:

.....

Codice Fiscale:

.....

Telefono:

.....

Codice univoco o pec:

.....

COSTO DI ACQUISTO

Indicare l'opzione per cui si intende richiedere l'acquisto delle video lezioni

	€ 200 + IVA	LEZIONE SINGOLA
	€ 800 + IVA	5 LEZIONI
	€ 1400 + IVA	10 LEZIONI
	€ 1700 + IVA	CORSO COMPLETO





CORSO DI FORMAZIONE E PERFEZIONAMENTO PER WINE EXPORT MANAGER VIDEO LEZIONI

LEZIONI DISPONIBILI

Indicare con una X nella casella “Adesione” le lezioni che si intende acquistare

Data	Modulo	TITOLO	Docente	Adesione
Martedì 26 Novembre	Lezione valida per tutti i primi 3 moduli	Il Piemonte Vitivinicolo: le strategie per competere	Daniele Manzone	
Giovedì 28 Novembre	1	Analisi e Trend dei mercati UE	Denis Pantini	
Martedì 3 Dicembre	1	Focus Paesi Bassi	Fred Nijhuis	
Giovedì 5 Dicembre	1	Project Work	Gabriella Binello	
Martedì 17 Dicembre	1	Testimonianza export manager	Natalia Meylunas	
Mercoledì 18 Dicembre	1	Focus Norvegia, Danimarca, Svezia	Giulia Rinaldi	

Giovedì 9 Gennaio	2	Lo storytelling del vino	Nicole Poggi	
Giovedì 23 Gennaio	2	La degustazione efficace pt.1	Sandro Minella	
Giovedì 30 Gennaio	2	La degustazione efficace pt.2	Sandro Minella	
Martedì 4 Febbraio	2	Il consumatore	Gabriella Binello	
Martedì 11 Febbraio	2	Tecniche di Webmarketing	Fruitecom/Luca Speroni	

Giovedì 10 Dicembre	3	Analisi e trend dei mercati extra UE	Pier Paolo Penco	
---------------------	---	--------------------------------------	------------------	--





CORSO DI FORMAZIONE E PERFEZIONAMENTO PER WINE EXPORT MANAGER VIDEO LEZIONI

Giovedì 12 Dicembre	3	Focus USA pt.1	Salvo Bonanno	
Giovedì 19 Dicembre	3	Focus USA pt.2	Domenico Gulli	
Martedì 14 Gennaio	3	Focus Giappone	Tomimatsu Tsuneomi	
Martedì 21 Gennaio	3	Focus Cina	Domenico Gulli	
Martedì 28 Gennaio	3	I mercati asiatici	Arianna Zanatta	

CLAUSOLE CONTRATTUALI

1. L'acquirente versa l'intera **quota + IVA**, cui seguirà l'emissione di regolare fattura.
2. L'acquirente è informato che la quota di adesione dovrà essere interamente versata e non potrà essere richiesta in restituzione in nessun altro caso, nemmeno in caso di rinuncia alla partecipazione al corso, per qualsiasi causa (fatto salvo quanto previsto al punto 3).
3. In caso di cancellazione del corso, Enora ne darà comunicazione all'Impresa e provvederà senza ritardo alla restituzione della somma versata dall'Impresa.

MODALITÀ DI ADESIONE E PAGAMENTO

Il modulo di adesione andrà compilato e spedito via e-mail a formazione@enora.wine
L'acquirente si impegna ad inviare copia della contabile bancaria attestante l'avvenuto pagamento.

Modalità di versamento: IBAN Gbexport: IT 07 P 08530 22505 000210100261

Trattamento dei dati personali

Ai sensi dell'Art 13 del GDPR 679/16, vi informiamo che i dati raccolti nel presente documento, da voi forniti, saranno utilizzati per le finalità di gestione tecnica e amministrativo fiscale del rapporto contrattuale che scaturisce. Per l'esercizio dei vostri diritti potete scrivere a: Ideazione srl - Corso Torino 4 - 12051 Alba (CN) - info@enora.wine. Potrete trovare un'informativa completa sul nostro sito internet: enora.wine.

PER INFORMAZIONI: Matilde Rinaldi - formazione@enora.wine

Firma e timbro

.....

